



Dossier de Prensa

Finanfácil

CONCEPTO DE NEGOCIO

La Consultora Financiera [Finanfácil](#), perteneciente al Grupo de Consultores Inmobiliarios y Financieros de Tarragona, nace en un contexto de gran competitividad en los mercados financieros. La rapidez y profesionalidad con la que se mueve el sector exige servicios cada vez más especializados, pero que a la vez lleguen a estratos sociales y económicos diversos. Con el fin de dar respuesta a estas crecientes demandas y convertirse en una vía alternativa a los circuitos bancarios tradicionales surge en 2002 un nuevo concepto de intermediación financiera: [Finanfácil](#).

La empresa forma parte de la Asociación Nacional de Asesores de Inversión y Financiación y cuenta con un importante equipo de profesionales titulados. A través de ellos, la consultora tiene capacidad para dar respuesta a cualquier necesidad financiera, basándose siempre en los criterios de seriedad y flexibilidad que la caracterizan.

Los servicios que ofrece la enseña van desde la agrupación de préstamos, la financiación de la vivienda o una hipoteca especial para extranjeros a productos específicos destinados a profesionales del sector inmobiliario. Servicios, todos ellos, de los que pueden beneficiarse tanto particulares como empresas.

Además cuenta con una eficaz infraestructura que le permite garantizar a sus clientes la necesaria discreción y confidencialidad que requieren sus acciones. Al mismo tiempo, gracias a los convenios firmados con las más importantes entidades de financiación, [Finanfácil](#) puede ofrecer a sus clientes unas altas garantías de éxito.



[Finanfácil](#) se encuentra inmersa en un proceso de plena expansión por las principales capitales de provincia españolas. En un año ha pasado a tener 30 oficinas propias y 75 franquicias.

CARACTERÍSTICAS DE LA FRANQUICIA

Finanfácil es el resultado de los más de 30 años de experiencia financiera e inmobiliaria de sus socios fundadores. Comenzó a funcionar en 2002 y, en tan solo tres años, se ha consolidado en buena parte del territorio nacional como demuestran las 30 oficinas propias con las que cuenta. Tras este éxito, la empresa optó a partir de enero de 2005 por franquiciar su concepto de negocio.





Para finales de este año, la enseña prevé duplicar las 105 delegaciones actuales, repartidas por todo el país. Todas ellas estarán situadas tanto en edificios de oficinas como a pie de calle.






Quienes opten por formar parte del equipo de **Finanfácil** y abrir su propio negocio contarán con la ventaja de introducirse en un sector en plena expansión. Esto, unido al aval que supone contar con la experiencia de uno de uno de los líderes financieros, permitirá a los franquiciados recuperar su inversión antes del primer año de actividad.



Para abrir nuevas franquicias de la Consultora, el requisito exigido será que las localidades de ubicación cuenten con una población de al menos 15.000 habitantes.

PRODUCTOS Y SERVICIOS QUE OFRECE

Entre los productos de tipo financiero que ofrece la Consultora [Finanfácil](#) destacan:

-  **refinanfácil**
Reunificación de deudas Un producto que aglutina préstamos, permitiendo un ahorro de hasta un 50% con respecto a las antiguas cuotas. La reunificación de la hipoteca, los préstamos personales, las tarjetas de crédito, etc. permite reducir significativamente la cuota mensual.
-  **superhipoteca**
El mejor precio del mercado Se trata de una hipoteca a bajo interés. [Finanfácil](#) puede ofrecer esta garantía ya que se trata de uno de los “Brokers Hipotecarios” más importantes y prescriptor de las principales entidades de crédito del país.
-  **extranjeros**
Hipoteca especial extranjeros Dentro de la oferta hipotecaria, [Finanfácil](#) ofrece una modalidad específica destinada a extranjeros, con el objetivo de que les sean más accesibles.
-  **hipoteca 140**
Piso + gastos + Muebles Financiación de la vivienda con los gastos y el contenido. Un producto que pretende ser la solución al actual problema de los jóvenes para acceder a su primera vivienda y al de los mayores para cambiar la suya por una mejor. [Finanfácil](#) se encarga de formalizar la hipoteca necesaria para su adquisición. El cliente, por su parte, tendrá que asegurar y realizar el pago de la reserva.

-  **apifácil**
Servicio Inmobiliarias Un servicio dirigido a los profesionales del sector inmobiliario. **Finanfácil** se encarga de negociar en el mercado las mejores condiciones posibles con el fin de ahorrar tiempo y dinero.
-  **finanpréstamos**
Créditos personales al consumo Con el fin de que los clientes de **Finanfácil** puedan disponer en todo momento de dinero efectivo, la empresa ofrece préstamos personales.
-  **finansolución**
Rai, asnef, embargos, judiciales **Finanfácil** tiene también un servicio específico que se encarga de poner al día los atrasos y deudas de sus clientes: Rai, Asnef, embargos, judiciales, etc.
-  **finanempresas**
Financiación para empresas **Finanfácil** se ocupa de hacer estudios para empresarios, detallándoles cuál es el tipo de financiación ideal para que su negocio crezca y sea más competitivo: Leasing, renting, factoring, póliza de crédito...
-  **segurfácil**
Seguros en general La consultora realiza estudios detallados para que sus clientes puedan asegurar su hogar, vehículo, etc. con las máximas coberturas y los mínimos costes posibles.

-  **finanplus**
Agentes colaboradores A través de este servicio, **Finanfácil** ofrece la posibilidad de formar parte de la compañía en calidad de colaborador y obtener unos ingresos extras. Esta iniciativa va dirigida a profesionales de los sectores inmobiliario y financiero o simplemente aquellos que opten por recomendar la empresa a sus clientes y amigos.
-  **Finanfácil**
CAPITAL PRIVADO Empresa especializada en solucionar a corto plazo problemas financieros con la prestación de capital propio. En el menor tiempo posible se devuelve al cliente a una situación financiera normal para que pueda reorganizar su futuro.
- CENTRO HIPOTECARIO NACIONAL. Servicio específico y especializado para las oficinas propias y franquiciadas que trata de resolver los expedientes denegados en las oficinas con el objetivo de recuperarlos. Está compuesto por expertos en financiación y personal altamente cualificado.

PERFIL DEL FRANQUICIADO

En [Finanfácil](#) se pone un especial interés en la selección de los franquiciados, entendiendo que éste es uno de los aspectos clave para que la empresa tenga éxito. Por este mismo motivo, todos los colaboradores franquiciados gozan de una gran relevancia y consideración dentro de la empresa.

Con el fin de optimizar este proceso de selección, [Finanfácil](#) exige que los candidatos a franquiciados cumplan una serie de requisitos esenciales. Entre ellos cabe destacar:

- Los futuros franquiciados del grupo [Finanfácil](#) deben ser personas dinámicas, emprendedoras y con ganas de sacar el máximo partido a su inversión.
- Han de poseer una clara vocación comercial.
- Es imprescindible que sean capaces de asumir y adaptarse al método del sistema de franquicias.
- Asimismo deben disponer de los recursos suficientes para abonar el canon que exige la puesta en marcha de la nueva agencia franquiciada.
- Para ser franquiciado de [Finanfácil](#) no es necesario poseer una titulación específica ni estudios superiores.

VENTAJAS PARA EL FRANQUICIADO

La enseña, por su parte, ofrece una serie de contraprestaciones al franquiciado que serán básicamente:

- La búsqueda y selección del emplazamiento de la oficina.
- Su acondicionamiento y equipamiento completo.
- La entrega de la franquicia “llaves en mano”.
- La formación inicial del franquiciado y su equipo.
- Una formación continuada en el tiempo, además de asistencia permanente y reciclajes del franquiciado y sus trabajadores.
- Asesoría jurídica permanente.
- La puesta a disposición del franquiciado del programa informático exclusivo [Finanfácil](#).
- La planificación de campañas publicitarias en la zona en que esté ubicada la franquicia.
- Central de compras

FICHA TÉCNICA

Datos generales

Nombre de la empresa:	Finanfácil, S.L.
Enseña:	Finanfácil
Actividad:	Intermediación financiera
Dirección:	Rambla Nova, 62, 3º 2ª 43004 Tarragona
Teléfono:	902 011 701
Fax:	977 227 114
Página web:	www.finanfacil.com
e-mail:	franquicias@finanfacil.com

Datos de la enseña

Constitución de la Empresa:	2002
Constitución de la Cadena:	2005
País de origen de la Franquicia:	España
Nº total de establecimientos en España:	105
Propios	30
Franquiciados	105

Datos económicos

Inversión total necesaria:	45.000 - 60.000 €
Ofrecen ayuda en la financiación:	Si
Duración de contrato:	5 años, renovables tácitamente
Canon de entrada:	30.000 euros
Royalty:	900 euros/mes
Canon de publicidad:	500 euros/mes

Establecimiento tipo

Población mínima:	15.000
Superficie requerida de local:	de 40 m2 a 60 m2
Previsión de expansión:	Nacional, con apertura de más de 100 oficinas nuevas en 2006